

عبدالرحمن أحمد مغازي

مهندس برمجيات | متخصص في التسويق الرقمي | تطوير الأعمال

المملكة العربية السعودية | 0505420837 | abdelrahman.moghazi.sa@gmail.com

الملخص المهني

مهندس برمجيات ومتخصص في التسويق الرقمي وتطوير الأعمال، أمتلك خبرة عملية في تطوير المواقع الإلكترونية والمتاجر الرقمية وإدارة الحملات التسويقية وتحسين الظهور الرقمي للشركات. أجمع بين الخبرة التقنية والخبرة التسويقية لتقديم حلول رقمية متكاملة تساعد على تحسين تجربة المستخدم، وزيادة العملاء المحتملين، وتحقيق أهداف النمو. لدي خبرة في إدارة وتنفيذ المشاريع الرقمية، وتحليل الأسواق والمنافسين، وتطبيق أفضل ممارسات تحسين محركات البحث، بالإضافة إلى إدارة أدوات التحليل وقياس الأداء. شاركت في تنفيذ مشاريع لقطاعات متعددة داخل السوق السعودي، من بينها المقاولات، والمصانع، والمطاعم، والاستخدام، والعيادات، والاستثمار، والخدمات المهنية.

الخبرات المهنية

مهندس برمجيات ومتخصص في النمو الرقمي
شركة جبوس لتطوير الأعمال - القصيم، المملكة العربية السعودية

- تطوير المواقع الإلكترونية والمتاجر الرقمية وصفحات الهبوط باستخدام WordPress وElementor وWooCommerce.
- تحليل متطلبات العملاء وتحويلها إلى حلول تقنية متوافقة مع أهدافهم التجارية والتسويقية.
- المشاركة في إدارة المشاريع الرقمية بدءًا من جمع المتطلبات والتخطيط وحتى الاختبار والتسليم.
- إعداد وإدارة الحملات الإعلانية عبر Google Ads وMeta Ads وSnapchat Ads وTikTok Ads.
- إجراء أبحاث السوق وتحليل المنافسين والكلمات المفتاحية وسلوك الجمهور المستهدف لتحسين الأداء التسويقي.
- تطبيق استراتيجيات تحسين محركات البحث (SEO) لزيادة الظهور في نتائج البحث.
- إعداد وربط أدوات التحليل وقياس الأداء مثل Google Analytics وGoogle Tag Manager وGoogle Search Console.
- تحسين تجربة المستخدم ورحلة العميل بهدف زيادة معدلات التحويل وتحقيق نتائج أفضل للحملات التسويقية.

مطور مواقع ومستشار تسويق رقمي

عمل حر - المملكة العربية السعودية ومصر

٢٠٢٥ - ٢٠١٩

- تصميم وتطوير المواقع التعريفية والمتاجر الإلكترونية وصفحات الهبوط المتوافقة مع مختلف الأجهزة.
- تخصيص قوالب وإضافات WordPress وتطوير حلول تلائم احتياجات العملاء.
- إعداد بوابات الدفع الإلكتروني وأنظمة الحجز والنماذج الإلكترونية وربط الخدمات المختلفة.
- تحسين سرعة المواقع وأدائها وتهيئتها لمحركات البحث.
- إدارة الاستضافات والنطاقات الحماية الأساسية للمواقع.
- تقديم الاستشارات التقنية والتسويقية لمساعدة الشركات على التحول الرقمي وتحسين تجربة العملاء وزيادة المبيعات.

أبرز المشاريع والقطاعات

- تطوير حلول رقمية ومواقع إلكترونية لشركات المقاولات والمصانع.
- تنفيذ مواقع إلكترونية وحملات تسويقية لقطاع المطاعم والأغذية.
- تطوير مواقع وحلول رقمية لشركات ومكاتب الاستقدام.
- تصميم وتنفيذ منصات الحجز والخدمات الإلكترونية.
- المشاركة في مشاريع متنوعة في مجالات العيادات الطبية، والتجميل، والعطور، والاستثمار، والخدمات المهنية.

Web Development

- WordPress, Elementor Pro, WooCommerce, HTML, CSS, JavaScript, jQuery, Bootstrap, MySQL.

Digital Marketing

- Google Ads, Meta Ads, Snapchat Ads, TikTok Ads.

SEO & Analytics

- SEO, Google Analytics, Google Tag Manager, Google Search Console, Google Business Profile, Data Analysis, Performance Tracking.

مهارات التسويق وتطوير الأعمال

Marketing Strategy

- Marketing Planning, Campaign Management, Go-to-Market Strategy.

Content & Conversion

- Content Creation, Landing Page Optimization, Conversion Rate Optimization (CRO).

Market Research

- Market Research, Competitor Analysis, Target Audience Analysis.

Growth & Lead Generation

- Lead Generation, Customer Journey Optimization, Customer Experience (CX).

Business Development

- Proposal Writing, Scope of Work (SoW), Digital Project Management, Client Relationship Management.

المؤهل العلمي

بكالوريوس علوم الحاسب

الشريف للهندسة وتكنولوجيا المعلومات - كفر الشيخ، مصر

تقدير مشروع التخرج: ممتاز

التقدير العام: جيد

سنة التخرج: ٢٠٢٢

اللغات

- العربية: اللغة الأم.
- الإنجليزية: مستوى متوسط (Intermediate).

المهارات الشخصية

- التواصل الفعال وإدارة العلاقات مع العملاء.
- التفكير التحليلي وحل المشكلات.
- إدارة الوقت وتنظيم الأولويات.
- العمل الجماعي والقيادة.
- القدرة على إدارة عدة مشاريع في الوقت نفسه.
- المرونة وسرعة التعلم.
- الاهتمام بالتفاصيل.